

# A LA CRISIS NI AGUA

León 24 de Octubre de 2011

**caldisa**  
climatización y agua

No cabe duda de que, el casi único tema de conversación de los últimos años es, LA CRISIS.

En Caldisa estamos empeñados en transmitir que contra la crisis la única forma de salir adelante es con nuevas ideas y la mutua colaboración entre vosotros y nosotros.

Tenemos especial empeño en encontrar soluciones a los problemas que encontramos cada día.

Seguro que si enumeramos estos, el 90% de los clientes, estarían de acuerdo en que los más acuciantes son:

- Excesiva competencia y complicación para diferenciarse de esta.
- Falta de márgenes en determinadas instalaciones.
- Elevado precio de las instalaciones de energías alternativas
- Falta de tiempo para labores de administración con la consiguiente pérdida de márgenes.
- Retraso en cobros con el consiguiente colapso financiero.

Después de reflexionar sobre estos problemas queremos aportar un granito de arena con soluciones comunes que nos permitan ver un poco de luz.

En este dossier queremos compartir con vosotros unas pequeñas ideas con estos nuevos proyectos.

1. CALDIGES 2.0
2. Asesoramiento para conseguir subvenciones de organismos de la energía.
3. Ayuda a la instalación de PANASONIC, FER y SAMSUNG.
4. TERMOCREDIT: financiación a 12 meses sin intereses para tus clientes.
5. TE MERECE UN 10%.

## 1. CALDIGES 2.0

- Para apoyo en labores administrativas
- Nueva versión de nuestro programa de ayuda al instalador, esta nueva versión podemos destacar las siguientes características .
- Precios y condiciones actualizadas con un simple CLICK
- Elaboración de presupuestos en 5 minutos
- Control de márgenes y posibilidad de recálculo de presupuestos a precio objetivo
- Múltiples posibilidades en cuanto forma de presentar presupuestos (valorados-sin valorar, detallados-sin detalle, etc)
- Elaboración y gestión de facturas.
- Actualización de precios en presupuestos antiguos.
- Sin costes de formación ni de mantenimiento
- Autoinstalable.

## 2. ASESORAMIENTO TRAMITACION ADMINISTRATIVA DE SUBVENCIONES

En la actualidad, a través de diferentes organismos tales como el EREN, INEGA, IDEA...etc, existen una serie de ayudas orientadas a fomentar la inversión en sistemas consumidores de energías renovables o sistemas de elevada eficiencia energética.

Estas líneas subvencionadas suelen englobar líneas tales como instalación de sistemas solares, biomasa o sistemas de alta eficiencia como pueden ser las basadas en sistemas aerotérmicos o geotérmicos.

Desde CALDISA ofrecemos a nuestros clientes el asesoramiento administrativo para la solicitud de dichas ayudas.

En el ejercicio pasado (2010-2011) se han concedido a nuestros clientes la totalidad de ayudas solicitadas cubriendo diferentes tipologías:

- Instalaciones de Geotermia.
- Instalaciones de Aerotermia (como sustitución de equipos)
- Instalaciones de Biomasa.
- Instalaciones de regulación y control.

El departamento técnico de CALDISA cuenta con profesionales de sobrada experiencia en tramitación de ayudas y estarán encantados de asesorarles en estas tramitaciones que hoy día pueden ser un arma comercial de cara a ejecutar cierto tipo de instalaciones. No obviemos que las cuantías de las ayudas rondan como media un 30% sobre el presupuesto de ejecución material.

Para apoyo en instalaciones de energías alternativas con la posibilidad de conseguir subvenciones.

## 3. AYUDA A LA INSTALACION de PANASONIC, SAMSUNG y FER

Mejora el margen y te distingue de la competencia

Los proveedores también se mueven y nos hacen propuestas concretas para colaborar con vosotros en el precio de la instalación contribuyendo en parte de los costes de instalación.

**FER** en calderas de condensación con se indica en folleto aparte.

**PANASONIC** en aparatos de aire acondicionado doméstico son ayuda por máquina.

**SAMSUNG** en splits-multisplits y máquinas de conductos.

## 4. PLAN DE FINANCIACION TERMOCREDIT.

Evita morosidad y retraso en cobros mejorando la financiación de la empresa y te distingue de la competencia.

CALDISA a través de TERMOCLUB ha llegado a un interesante acuerdo con la BANCA CIVICA para que puedas ofrecer financiación a tus clientes a un TAE 0% de interés, aliviando la inversión y garantizándote el cobro.

Desde 150 a 60.000 € y desde 3 meses a 72.

## 5. TE MERECE UN 10%

Desde el mes de Abril a través de TERMOCLUB, Caldisa ha presentado ofertas puntuales en las que 3 productos estrella son rebajados con un **10 % extra** a tu descuento habitual.

Esperamos que alguna de estas soluciones sean valoradas por vosotros como provechosas para tu empresa rogándote que te pongas en contacto con tu comercial o en nuestras oficinas donde te rediregiremos a la persona encargada de cada uno de estos proyectos.

Si esta carta la has visto en nuestra WEB [www.caldisa.es](http://www.caldisa.es) en breve recibirás por correo ordinario documentación completa de lo tratado en esta carta.

En cuanto a CALDIGES 2.0 los comerciales tienen disponibles YA los programas personalizados por cliente PIDESELOS.

Muchas gracias por vuestro tiempo.